



## 2011 Jaarinkomsten Statistieken

### Klanten

De meerderheid (meer dan 62%) van degenen die elke maand Melaleuca producten kopen zijn strikt klanten. Ze zijn niet geïnteresseerd in het nastreven van de financiële mogelijkheden van Melaleuca. Ze houden gewoon van Melaleuca producten. Slechts een paar van hen zullen ooit besluiten om een Melaleuca bedrijf op te bouwen.

### Klantverwijzingen Status

27% van alle Melaleuca klanten hebben ten minste één klant, maar minder dan acht klanten door verwezen. Aangezien deze klanten rechtstreeks producten van Melaleuca kopen, ontvangen degenen die hen heeft doorverwezen een kleine commissie. Deze huishoudens zijn niet noodzakelijk geïnteresseerd in de financiële mogelijkheden. Hun relatie met Melaleuca is voornamelijk omdat ze houden van Melaleuca producten. Hun "status" wordt bepaald door hoeveel klanten ze hebben doorverwezen. Een Marketing Executive heeft ten minste één klant. Een Marketing Executive II heeft ten minste twee klanten doorverwezen en een Marketing Executive III heeft ten minste vier klanten doorverwezen op een bepaald moment in zijn/haar leven. Hoewel deze personen niet kunnen worden beschouwd als serieuze bedrijfsopbouwers, zijn hun klanten (zoals de overgrote meerderheid van de Melaleuca klanten) het gevolg van mond-tot-mond door verwijzingen. Daarom is de totale bijdrage van deze personen aanzienlijk.

Actieve Executive Status	Percentage dat deze status heeft	Jaarinkomsten			Minimale persoonlijke klanten	Gemiddelde persoonlijke klanten	Minimale totale actieve klanten	Gemiddelde totale actieve klanten	Tijd om Status <sup>1</sup> te bereiken		
		Hoog	Laag	Gemiddeld					Kortste tijd	Langste tijd	Gemiddelde tijd
Mkt. Executive	74%	€1,883	€18	€66	0	1	0	4	1 Mnd.	120 Mnd.	3 Mnd.
Mkt. Exec. II	15.6%	€1,800	€18	€176	2	2	2	10	1 Mnd.	120 Mnd.	6 Mnd.
Mkt. Exec. III	10.4%	€4,055	€19	€423	4	5	4	21	1 Mnd.	120 Mnd.	6 Mnd.

### Ontwikkelingsstatus

Slechts 1 van de 9 klanten (12%) zal besluiten om zijn/haar eigen Melaleuca bedrijf te starten en uiteindelijk de status van Director of hoger bereiken. Directors hebben een aanzienlijke inspanning gedaan (waarschijnlijk ten minste 50 uur gependend) voor de ontwikkeling van ten minste acht Melaleuca klanten. Die geschatte 50 uur kunnen zijn gependend in één week of over meerdere jaren. Maar op een bepaald punt in hun leven hebben Directors genoeg tijd geïnvesteerd om ten minste acht Melaleuca klanten te ontwikkelen (en in stand te houden).

Actieve Executive Status	Percentage van bedrijfsopbouwers met deze status	Jaarinkomsten			Minimale persoonlijke klanten	Gemiddelde persoonlijke klanten	Minimale totale actieve klanten	Gemiddelde totale actieve klanten	Tijd om Status <sup>1</sup> te bereiken		
		Hoog	Laag	Gemiddeld					Kortste tijd	Langste tijd	Gemiddelde tijd
Director I/II	85.3%	€12,933	€91	€1,561	10	13	10	63	1 Mo.	120 Mnd.	7 Mnd.

## Initiële leiderschapsstatus

Leiders met deze statussen hebben een serieuzere inspanning gedaan voor het opbouwen van een Melaleuca bedrijf. Degenen die deze leiderschapsstatussen hebben bereikt, hebben niet alleen voldoende tijd geïnvesteerd om verschillende klanten te ontwikkelen, maar zij hebben ook een aantal van deze klanten geholpen een bedrijf te starten en Marketing Executives te worden. Die Marketing Executives hebben op hun beurt extra klanten doorverwezen die elke maand Melaleuca producten kopen. Commissies worden betaald op basis van de ontwikkeling van klanten en de ontwikkeling van leiders die anderen helpen hun doelen te bereiken.

Actieve Executive Status	Percentage van bedrijfsopbouwers met deze status	Jaarinkomsten			Minimale persoonlijke klanten	Gemiddelde persoonlijke klanten	Minimale totale actieve klanten	Gemiddelde totale actieve klanten	Tijd om Status <sup>1</sup> te bereiken		
		Hoog	Laag	Gemiddeld					Kortste tijd	Langste tijd	Gemiddelde tijd
Dir. III	6.1%	€17,017	€1,515	€4,783	11	27	37	174	1 Mnd.	120 Mnd.	14 Mnd.
Dir. IV / V	3.1%	€22,200	€3,029	€8,176	13	36	90	272	1 Mnd.	120 Mnd.	21 Mnd.
Dir. VI / VII	1.5%	€31,113	€6,787	€13,176	15	42	167	418	1 Mnd.	120 Mnd.	22 Mnd.
Dir. VIII / IX	0.9%	€44,389	€7,914	€19,426	18	51	248	554	1 Mnd.	120 Mnd.	23 Mnd.

## Geavanceerde leiderschapsstatus

Die Marketing Executives die de status van Senior of Executive Director bereiken, hebben een aanzienlijke interesse en toewijding aan de dag gelegd voor het opbouwen van een Melaleuca bedrijf. Hoewel ze mogelijk niet fulltime met hun bedrijf werken, is het essentieel dat zij elke maand enige tijd investeren om de personen in hun marketingorganisatie te onderhouden, trainen en helpen. Melaleuca is er voorstander van dat Marketing Executives hun fulltime baan behouden en in hun vrije tijd met hun Melaleuca bedrijf werken. Enkele Executive Directors met de hogere inkomstenniveaus werken echter praktisch fulltime met hun bedrijf. Melaleuca pleit er sterk voor dat Marketing Executives hun fulltime baan niet opgeven totdat hun Melaleuca inkomsten de inkomsten die zij ontvangen van hun fulltime werkgever ver overtreffen. In plaats daarvan zouden zij hun Melaleuca inkomsten moeten toevoegen aan hun reguliere inkomsten, waardoor er een aanzienlijk verschil gemaakt wordt in de financiën van hun familie.

Actieve Executive Status	Percentage van bedrijfsopbouwers met deze status	Jaarinkomsten			Minimale persoonlijke klanten	Gemiddelde persoonlijke klanten	Minimale totale actieve klanten	Gemiddelde totale actieve klanten	Tijd om Status <sup>1</sup> te bereiken		
		Hoog	Laag	Gemiddeld					Kortste tijd	Langste tijd	Gemiddelde tijd
Senior Dir.	2.6%	€205,689	€19,024	€47,447	20	65	369	971	1 Mnd.	120 Mnd.	22 Mnd.
Executive Dir.	1.5%	€453,164	€46,172	€116,419	20	89	853	2,643	4 Mnd.	120 Mnd.	23 Mnd.
Corporate Dir.	minder dan 0.1%	€1,654,045	€371,131	€783,669	20	113	7,832	12,915	29 Mnd.	120 Mnd.	39 Mnd.

Belangrijke opmerkingen en Beding van afwijzing van aansprakelijkheid

Alle toekomstige Marketing Executives moeten de volgende opmerkingen, die de basis vormen voor bovenstaande statistieken, lezen en begrijpen. Bovenstaande jaarlijkse statistieken gaan over alle Marketing Executives in Noord-Amerika die gedurende de hele periode van 12 maanden, tot en met december 2011, de voor ieder statusniveau benodigde minimumactiviteiten hebben uitgevoerd. De inkomststatistieken werden berekend in Amerikaanse dollars en omgerekend naar de plaatselijke munteenheden tegen een koers van \$0,5618 voor £1 of €0,76 = 1 US-Dollar. Melaleuca behoudt zich het recht voor de omzettingvoet op geregelde tijdstippen aan te passen aan de van kracht zijnde wisselkoersen. De informatie op deze pagina hoeft niet noodzakelijkerwijs overeen te komen met de inkomsten van enige individuele Marketing Executive die dit programma in Europa volgt. Elke voorstelling van gegarandeerde specifieke inkomsten zou misleidend zijn. Succesvol ondernemen bestaat altijd uit hard werken, toewijding, doorzettingsvermogen en leidinggevende kwaliteiten. Het succes bij Melaleuca zal afhangen van het doelmatig gebruik van deze kwaliteiten door een Marketing Executive van Melaleuca. Melaleuca doet geen impliciete, noch expliciete uitspraken over hoe of in welke mate deze statistieken van toepassing zijn op Europa. Bovenstaande statistieken moeten gezien worden in het licht van ander materiaal waarin Melaleuca haar zakelijke kansen uitlegt.